



 27 & 28 SEPTEMBER 2016  
BPIFRANCE, BOULEVARD HAUSSMANN

HOST SPONSOR:



PARTNER:



BNP PARIBAS



CRÉDIT AGRICOLE CIB

SUPPORTER:



NATIXIS



SOCIÉTÉ GÉNÉRALE  
Corporate & Investment Banking

# Welcome to TXF Paris 2016!

27 & 28 September, Bpifrance, Paris



TXF is delighted to announce its inaugural event focused solely on export finance in France

It's all change in the French market. State guarantees are being transferred from Coface to Bpifrance, and SFIL has launched its long-awaited refinancing scheme. All this is happening against a backdrop of geopolitical turbulence, falling commodity prices and dropping export volumes – support for exports is

therefore more important than ever. With this in mind, TXF Paris 2016 will provide an unmissable opportunity to examine how we can innovate within export finance and ensure that it remains a core business for financiers, insurers, exporters and borrowers alike.

Attendance will be capped at 130 guests with a 50/50 split between corporates and financial institutions, ensuring a balanced debate and excellent networking opportunities. As with all our events, Chatham House rules will apply throughout.



TXF a le plaisir d'annoncer sa première conférence uniquement dédiée au financement des exportations en France.

Le marché français est en train de subir des changements importants. Coface va bientôt céder la gestion des garanties publiques à l'exportation à Bpifrance, et la SFIL a inauguré son programme de refinancement attendu depuis longtemps. Tout cela sur fond de grandes turbulences géopolitiques, chute des prix de ressources naturelles et abaissement des

volumes d'exportations. Le soutien pour les exportations est donc plus important que jamais. C'est dans cet environnement que TXF Paris vous fournira la possibilité unique de suivre les innovations dans le financement des exportations et de s'assurer que cette activité-clé va se maintenir pour les financiers, les assureurs, les exportateurs et les emprunteurs.

# TXF PARIS 2016

## Agenda



**Please note:** This event will take place in a mixture of English and French with simultaneous interpreters.

## Day 1 – 27<sup>th</sup> September

08:30

### Coffee & networking

Accueil des participants

09:00

### Opening remarks

Observations préliminaires

09:15

### Keynote address: French export finance in turbulent times

In a time of economic uncertainty at home and abroad, where do French exports sit with government strategy?

**Discours liminaire : Le financement des exportations françaises dans un période de turbulence**

Nous vivons actuellement une période d'incertitude non seulement en France, mais aussi au niveau mondial. Quelle position tiennent donc les exportations françaises dans la stratégie gouvernementale ?

09:45

### Briefing: The new system for state guarantees

An explanation of the transfer of state guarantees from Coface to Bpifrance: what will change? What will remain the same? How will export finance be slotted into Bpifrance's existing portfolio? How will governance be divided between Bpifrance and the Ministry of Finance? And what capacities does Bpifrance have for direct lending? With extended time for questions from the floor.

**Maelia Dufour, COO - state account business, Coface**

**Briefing : Le nouveau système pour les garanties publiques**

Une explication du transfert des garanties publiques de la Coface vers Bpifrance : qu'est-ce qui va changer? Qu'est-ce qui ne changera pas? Comment Bpifrance va-t-il faire rentrer le financement des exportations dans son portfolio actuel? Comment la gouvernance sera-t-elle divisée entre Bpifrance et le ministère des finances? Et quelle capacité possède Bpifrance pour les prêts directs?

**Maëlia Dufour, Sous-Directeur - Direction des Garanties Publiques, Coface**

## How does France rank globally?

Detailed analysis of the 2016 export finance review, followed by a panel discussion with key French exporters and borrowers

TXF has branched out its export finance survey this year to include 100 exporters and 30 borrowers. Here, we will give further detail on the findings of the research and, specifically, how the French export finance industry compares to other international competitors.

**Dario Liguti**, Managing Director, head of international export finance, **GE**

**David Avram**, Director – Trade & Export Finance, **Fives**

**Thierry Eisenstein**, Deputy Director trade & export finance, **Bouygues**

**Olivier Utz**, CFO, **Promar Shipping**

10:30

## Comment se classe la France par rapport aux autres pays?

Analyse détaillée du sondage mondial du financement des exportations en 2016, suivi par une discussion avec des exportateurs et des emprunteurs français

Cette année, TXF élargit son sondage mondial du financement des exportations pour y inclure 100 exportateurs et 30 emprunteurs. Nous ferons une analyse complète des résultats ; nous ferons ensuite la comparaison entre le financement des exportations en France et à l'étranger.

**Dario Liguti**, directeur général, responsable du financement des exportations, **GE**

**David Avram**, Director – Trade & Export Finance, **Fives**

**Thierry Eisenstein**, directeur adjoint, trade & export finance, **Bouygues**

**Olivier Utz**, directeur financier, **Promar Shipping Services**

11:15

## Coffee & networking

### Pause-café

11:45

## Audience response survey: have your say

An anonymous, real-time survey of the audience on the key issues in the industry. All guests will receive the full results and an annotated commentary as a report after the conference.

### Enquête des participants : à VOUS la parole

Une enquête anonyme en temps-réel. Nous poserons des questions au public portant sur les problématiques clés qui concernent l'industrie. Tous les participants recevront les résultats complets et un commentaire annoté après la conférence

12:00

## SFIL's export refinancing programme - one year on

A detailed examination of the nuts and bolts of SFIL's recently launched refinancing scheme. Have exporters found it useful? What implication has it had on banks' portfolios? Has it improved the competitiveness of French export contracts? How many deals has the programme supported since its launch?

**Pierre-Marie Debreuille**, Head of Export Credit, **SFIL**

### Le programme de refinancement export de la SFIL : analyse du premier an d'opérations

Une analyse approfondie des détails pratiques du programme de refinancement export offert par la SFIL. Les exportateurs l'ont-ils trouvé utile ? Quel a été son impact sur les portefeuilles des banques ? A-t-il rendu les contrats d'exportations français plus compétitifs ? Combien d'affaires ont été soutenues par le programme depuis son lancement ?

**Pierre-Marie Debreuille**, directeur crédit export, **SFIL**

12:45

## Networking lunch

Déjeuner

14:00

## Global context: the state of world trade

What is the global context affecting French exports?

**Marc Auboin**, *Counsellor - Economic Research and Statistics - WTO*

14:30

## Can banks still afford to offer export finance?

Regulatory burdens, costly compliance requirements, low pricing and high competition don't make life easy for banks. With increasing consolidation and a number of key banks exiting export finance altogether, what does the future hold?

**André Gazal**, *Global Head of Export Finance, Crédit Agricole CIB*

**Alexandre de Vathaire**, *Head of French Export Finance, BNP Paribas*

## Crise des banques : ont-elles toujours les moyens de financer les exports ?

Fardeau réglementaire, coût de la conformité juridique, prix bas et concurrence élevée : tout cela rend la vie difficile pour les banques. Il y a de plus en plus de consolidation et certaines banques ont complètement cessé de financer les exportations. Tout cela nous fait demander : que réserve l'avenir ?

**André Gazal**, *Global Head of Export Finance, Crédit Agricole CIB*

**Alexandre de Vathaire**, *Head of French Export Finance, BNP Paribas*

## Are we content with national content?

This year has seen minimum French content requirements for ECA-backed transactions drop from 50% to 20%. How has this change affected exporters? And how will banks adapt their offering to fit with new ECA rules? Is there a need for further simplification of national content definitions - or perhaps a move from national content to national interest, following the likes of Finnvera or the EDC?

**David Drysdale**, *head of export credits group, OECD*

15:15

## S'adapter au changement des exigences sur le contenu français

Cette année, les exigences minimum sur le contenu français ont été baissées de 50% à 20%. Quelles ont été les conséquences de ce changement pour les exportateurs ? Et comment les banques modifieront-elles leur gamme de produits pour conformer aux nouveaux règlements des ACE ? Faut-il simplifier les définitions du contenu national ? Serait-il mieux de s'approcher au modèle d'intérêt national, comme le font Finnvera et EDC ?

**David Drysdale**, *head of export credits group, OECD*

## Workshop: regulation

What do you need to know about CRR and CRD? Do you need to seek updated legal opinions? What does the so-called "Basel IV" (if such a thing exists) mean for exporters and banks? How can financiers cope with the new leverage ratio? How are various ECAs dealing with the new requirements and how will this affect both exporters and banks?

## Atelier : Règlementation

Que faut-il savoir sur le CRR et le CRD ? Devriez-vous chercher de nouvelles opinions légales? Quelles seront les implications du soi-disant « Bale IV » (s'il existe !) pour les exportateurs ainsi que pour les banques ? Comment les financiers peuvent-ils survivre sous le nouveau ratio de levier ? Que font les ACE pour gérer les nouvelles exigences, et comment cela touchera-t-il les exportateurs et les banques ?

16:00

## Coffee & Networking

Pause-café



16:30

### How can we support French SMEs?

Will the transfer of state guarantees to Bpifrance mean greater access to export finance for French SMEs? How does Bpifrance's direct lending programme for small ticket transactions work? What tools are ECAs, banks and the private insurance market offering SMEs? How important a role will SMEs play in export finance in the future? Does it make sense for export finance banks to support SMEs?

**Pedro Novo**, Head of export finance, Bpifrance

Senior representative from an SME user of Bpifrance's small ticket programme

### Comment soutenir les PME français ?

Est-ce que le transfert des garanties publiques vers Bpifrance signifie un accès élargi au financement des exportations pour les PME français ? Comment fonctionne le programme de Bpifrance de prêts direct pour les transactions à petit ticket ?

**Pedro Novo**, Directeur Financements Export., Bpifrance

Représentant supérieur d'une PME qui bénéficie du programme "petit ticket"

### Workshop: Multi-sourcing 101

Learn how to navigate the complexities of multi-sourcing ECA transactions and examine the latest trends. What are the latest trends and developments in multi-sourcing? What are the best strategies for effective coordination of ECAs? Including detailed case studies.

**Laurent Valentin**, President, Accolade Advisors

### Atelier : Multi-sourcing

Apprendre à naviguer les complexités du multi-sourcing des transactions ACE. Quels sont les derniers développements et tendances dans le multi-sourcing ? Quelles sont les meilleures stratégies pour la coordination efficace des ACE ? En s'appuyant sur des études de cas détaillées.

**Laurent Valentin**, Président, Accolade Advisors

17:15

### Deal or no deal

An engaging way to wrap up a day of discussion and end on a note of debate, this pricing session sees industry experts go through a series of hypothetical deal proposals and debate:

- 1) Whether they would do each deal;
- 2) How they would price each deal.

In the process, the panel explores the key drivers behind signing deals and what needs to be done to get them done. The audience will also have the opportunity to get involved - by voting on how much they would rate each of the deals out of 10 before the panel gives its final verdict.

### A prendre ou à laisser ?

Panel interactif et ludique pour conclure en beauté un jour de débat et de discussion. Nos experts analyseront des propositions d'affaire hypothétiques et décideront :

1. S'ils accepteraient l'affaire
2. A quel prix ils la feraient

En ce faisant, le panel examine les facteurs principaux qui sous-tendent les décisions des banquiers à accepter ou à rejeter les propositions d'affaire. Le public aura aussi l'occasion d'y participer : ils pourront donner chaque affaire une note sur 10 avant la décision finale du panel.

08:30

## Coffee & networking

Accueil des participants

09:00

## Opening remarks

*Nicolas Dufourcq, CEO, Bpifrance*

Observations préliminaires

*Nicolas Dufourcq, directeur général, Bpifrance*

09:15

## What does the future hold for French exports?

Every time we think we've seen it all, the global economy delivers another blow... whether it's tumbling commodity prices, a slowing Chinese economy or – most recently – a historic decision from the UK to leave the EU. So what will the ramifications be for French exports – will they dive, survive or thrive?

Qu'apporte l'avenir pour les exportations françaises ?

Quand nous pensons avoir tout vu, l'économie mondiale nous rend encore un coup, que ce soit la chute des prix des ressources naturelles, l'affaiblissement de l'économie chinoise ou – plus récemment – la décision historique du Royaume Uni de quitter l'Union Européenne. Quelles seront donc les ramifications pour les exportations françaises ?

10:00

## CIRR: is it back...?

The Commercial Interest Reference Rate (CIRR) has been reintroduced in France – but who needs it, and can ECAs afford it? And what are the possible private market alternatives? Will it drive the cost of bank financing up? And if so, how will that affect exporters? And what will come of other countries' questioning its reintroduction?

*Henri d'Ambrieres, Advisory Services – Trade, Export & Project Finance, HDA Conseil*

Le TICR : ... est-il revenu ?

Le Taux d'Intérêt Commercial de Référence (TICR) vient d'être réintroduit en France. Mais qui en a besoin, et est-ce que les ACE ont les moyens de le payer ? Et quelles sont les alternatives éventuelles proposées par le marché privé ? Le TICR forcera-t-il les banques à augmenter leurs prix ? Et, le cas échéant, quel sera l'impact sur les exportateurs ?

*Henri d'Ambrieres, HDA Conseil*

10:45

## What role can private insurance play in this new era of French export support?

Are PRI solutions meeting exporters' and banks' needs? Is there scope for greater collaboration between private insurers and ECAs? Is competition driving premiums down to unsustainable levels?

Quel rôle l'assurance privée jouera-t-elle dans cette nouvelle ère de soutien pour les exportations françaises ?

Les solutions d'assurance privée répondent-elles aux besoins des exportateurs et des banques ? Y a-t-il des possibilités pour une plus forte collaboration entre assureurs privés et ACE ? La concurrence oblige-t-elle les assureurs à baisser leurs prix de manière intenable ?

11:30

## Coffee & networking

### Pause café

12:00

## Workshop: Dealing with sanctioned states

With EU sanctions lifted on Iran, what are the investment needs there? What legal pitfalls remain with certain US sanctions still in place? What is banks' appetite for financing deals into Iran? What opportunities and risks exist in other sanctioned countries, including Russia, Cuba, Syria and Myanmar?

### Atelier : Pays sous sanctions

L'Union Européenne a levé les sanctions contre l'Iran : quelles sont les opportunités créées ? Quels sont les éventuels obstacles juridiques liés aux sanctions imposées par les Etats-Unis ? Est-ce que les banques sont prêtes à financer des affaires à destination de l'Iran ? Quelles sont les opportunités et les risques par rapport à d'autres pays sous sanctions, y compris la Russie, le Cuba, la Syrie et le Myanmar ?

12:45

## Regional focus: Africa & the Middle East

Africa has an enormous investment need, but projects aren't getting off the ground. Why not? Here, we look at the limitations on investment into Africa: KYC requirements, political risk, a shortage of US dollars and low oil prices, and ask how these can be overcome. Where do French companies have a competitive edge, and can more be made of this?

**Cathia Lawson-Hall**, Senior Banker  
Africa, **Société Générale**

### Point régional : Afrique & le Moyen

#### Orient

L'Afrique manque d'investissement, mais les projets ne décollent pas. Pourquoi ? Ici, nous regarderons les facteurs qui limitent l'investissement dans l'Afrique et demanderons comment les surmonter : les obligations de « KYC », le risque politique, une pénurie de dollars américains. Où est l'avantage concurrentiel des entreprises françaises et peuvent-elles en faire plus ?

**Cathia Lawson-Hall**, Senior Banker  
Africa, **Société Générale**

## Regional focus: Asia

Have sanctions on Russia led exporters to look more closely at Asia? Is strong competition in the region driving pricing down to unsustainable levels? And what does the Chinese slowdown mean for exports into Asia?

### Point régional : l'Asie

Les exportateurs considèrent-ils les opportunités en Asie de plus près à cause des sanctions contre la Russie ? Une forte concurrence dans la région force-t-elle un abaissement intenable des prix ? Et que veut dire la décélération chinoise pour les exportations vers l'Asie ?

13:30

## Lunch & open networking session

### Déjeuner et réseautage



# Sign up for TXF Paris 2016

**Early bird** (expires 12 August)

**£1099**

**Full Price**

**£1299**

Please email [max.carter@txfmedia.com](mailto:max.carter@txfmedia.com) for more details.

## TO BOOK YOUR PLACE YOU CAN:

Book online at [www.txfnews.com](http://www.txfnews.com)

Email: [max.carter@txfmedia.com](mailto:max.carter@txfmedia.com)

Telephone: UK +44 (0) 20 3735 5180

**OR PLEASE SCAN THE FOLLOWING BOOKING FORM  
AND SEND TO [MARKETING@TXFMEDIA.COM](mailto:MARKETING@TXFMEDIA.COM).**

\_\_\_\_\_  
First name

\_\_\_\_\_  
Company VAT No  
(EU only)

\_\_\_\_\_  
Country

\_\_\_\_\_  
Surname

\_\_\_\_\_  
Invoice address

\_\_\_\_\_  
Tel

\_\_\_\_\_  
Job title

\_\_\_\_\_  
Post code

\_\_\_\_\_  
Email

## PAYMENT DETAILS:

Payment can be made in one of two easy ways – please tick the appropriate box:

Payment by Bank Transfer. We will send you our bank details on receipt of your registration.

Payment by debit or credit card. To make payment, please register and pay via the online booking system at [www.txfnews.com](http://www.txfnews.com), or call UK+44 (0) 20 3735 5180