



MADRID 2016

EXPORT FINANCE

Host Sponsor:

GARRIGUES

Partner:

BBVA

Sponsor:

Bankia

Supporter:

Santander
GLOBAL CORPORATE BANKING

In association with:

CESCE
El valor del crédito

CLUB DE EXPORTADORES E INVERSORES

TXF Madrid

16th November 2016

Garrigues Law Firm, Hermosilla, 328001 Madrid (Spain)

 **Please note that this event will be conducted entirely in Spanish** 



After two successful roundtables, TXF returns to Madrid this year for an exclusive half-day gathering to discuss the future of Spanish exports.

Attendance is by invitation only, and will be limited to 80 of the most senior representatives of the country's leading exporters, financial institutions, insurers and advisers. In widening our participation base, we will be allowing for greater representation from exporters, both large and mid-cap. Don't worry though - we will be keeping the intimate feel that we created in previous years by using interactive session formats such as "idea lab" discussion groups and audience participation surveys.

We will cover a broad range of topics, from possibilities for the burgeoning renewables market; to the role of SMEs in boosting Spanish exports; to the interplay between public and private insurance. Sessions will run throughout the morning, and we will close with a friendly networking lunch.

If you would like to offer any feedback or suggestions, or if you are interested in speaking opportunities, please contact **Judith Fagelson** (judith.fagelson@txfmedia.com, or +4420 3735 5186)



TXF Vuelve a organizar en Madrid este año la tercera edición de la mesa redonda de Export Finance, un encuentro en el que se debatirá el presente y futuro de las exportaciones españolas.

El acceso al evento será por invitación, y la audiencia incluirá representantes del más alto nivel de exportadores, instituciones financieras, aseguradoras y consultores. Este año estamos poniendo especial empeño en incrementar el número de exportadores, tanto en grandes como en medianas empresas. Vamos a mantener el carácter íntimo de otros años en el evento, e incentivaremos la participación y opinión de todos los asistentes abordando los diferentes temas

del programa de manera que haya cabida a distintas opiniones -al fin y al cabo, habrá representación del gobierno tomando notas. Entre los temas a tratar se incluirán el mercado de las energías renovables, el papel de las Pymes en el futuro de las exportaciones, diferentes geografías que están volviendo a primera plana y la relación entre el seguro de crédito público y privado. Las diferentes sesiones se celebrarán durante la mañana, para terminar con un almuerzo. Si tiene alguna sugerencia o está interesado ser ponente, contacte con:

Judith Fagelson
judith.fagelson@txfmedia.com,
o +4420 3735 5186

08:40	<p>Coffee & Networking</p> <p>Registro</p>
09:30	<p>Opening remarks</p> <p>Presentación de la mesa redonda</p>
09:45	<p>What's new in Spain?</p> <p>We kick off the day with an overview of our TXF's data findings on the Spanish export finance market, followed by an introduction from Cesce to current market conditions and priorities for Q4 of 2016 and the start of 2017. We'll answer questions such as: where are the top markets for Spanish ECA-backed exports? Which industries are the most lucrative? And what are Cesce's capacities for refinancing?</p> <p><i>Alfonso Olivas, Head of Data & Analytics, TXF</i> <i>Beatriz Reguero, COO State Account Business, Cesce</i></p> <hr/> <p>¿Cómo van las cosas en España?</p> <p>Comenzamos con una introducción al estado actual del mercado de Export Finance, seguido de un foco en el mercado español de la mano de CESCE.</p> <p>En esta sesión trataremos de dar respuesta a preguntas como:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿Qué mercados son los favoritos de las exportaciones españolas? • ¿Cuáles son los mercados más lucrativos? • ¿Hasta dónde llegan las capacidades de refinanciación de CESCE? <p><i>Alfonso Olivas, Director del departamento de datos, TXF</i> <i>Beatriz Reguero, Directora de la Cuenta del Estado, Cesce</i></p>
10:15	<p>Opportunities for invoice discounting in Latin America</p> <p>A practical workshop on how to structure discounted operations with CESCE cover and private insurance in Latin America</p> <p><i>Carina Allendes, Director Structured Trade Finance, BBVA</i></p> <hr/> <p>Latam y las posibilidades de descuento de avances de Obra</p> <p>Práctica exposición investigando las distintas alternativas para estructurar operaciones de descuento bajo esquemas de aseguramiento de CESCE y de Seguro Privado en Latinoamérica.</p> <p><i>Carina Allendes, Director Structured Trade Finance, BBVA</i></p>
10:45	<p>Briefing: Fondo para la Internacionalización de la Empresa</p> <p>Presentation on the Corporate Internationalisation Fund: how does it work? Who can access it? Where does it sit within ministerial strategy?</p> <p><i>Alberto Sabido, Technical Advisor, General Directorate of International Trade and Investment</i></p> <hr/> <p>Briefing: Fondo para la Internacionalización de la Empresa</p> <p>¿Cómo funciona?, ¿Quién tiene acceso?, ¿Cómo encaja dentro de la estrategia ministerial?</p> <p><i>Alberto Sabido, Technical Advisor, General Directorate of International Trade and Investment</i></p>

11:15

Coffee & networking

Descanso

PRI and ECAs, compared: a practical guide

A practical guide to comparing the private and public markets for insurance. How do their offerings differ, and when is it appropriate to use one or the other? What are the options for reinsurance by private entities of ECAbacked deals? How have high liquidity and low interest rates contributed to the growth of the private market?

Fabrizio Mazza, Partner - Credit, Political & Security Risks, **JLT Specialty**
Nuria Gorog, Senior Vice President & Regional Manager, **Continental Europe, Zurich**

Ignacio Ramiro, Managing Director STEF Iberia, **Deutsche Bank**

Moderator: Pierre Lamourelle, Deputy Global Head of Transactional Cover, **Euler Hermes**

11:45

Comparación entre PRIs y ECAs: Guía práctica

En esta sesión abordaremos las diferencias y similitudes de las dos opciones. ¿En que difieren, y cuando es adecuado usar una o la otra?, ¿Qué opciones de reaseguro privado hay en operaciones con cobertura de ECA?, ¿De qué modo la liquidez y los bajos tipos de interés están contribuyendo al desarrollo del mercado de seguro privado?

Fabrizio Mazza, Partner - Credit, Political & Security Risks, **JLT Specialty**
Nuria Gorog, Senior Vice President & Regional Manager, **Continental Europe, Zurich**

Ignacio Ramiro, Managing Director STEF Iberia, **Deutsche Bank**

Moderator: Pierre Lamourelle, Deputy Global Head of Transactional Cover, **Euler Hermes**

Spotlight on: Energy

Where is the greatest demand for renewable energy, and which forms are the most successful? What projects have been achieved, and what are the keys to their successes? And where does that leave oil and gas? Are we over the worst of the price slump?

Foco en energía

¿Dónde se encuentra la mayor demanda de energías renovables, y cuál de ellas es la que tiene más éxito? ¿Qué proyectos han tenido más éxito, y cuales han sido las claves de éste? ¿dónde deja eso el mercado del petróleo?

12:30

The secret power of the midcap

Smaller companies have shown an increased interest in export finance. As the growth of export volumes slow in Spain and across Europe, could these new, more modest users of export finance lend a hand in boosting exports? What can be done to meet their needs and how can they help the Spanish economy?

Javier del Rio, CEO, **CFI Spain**

Alberto Baena del Pino, Business Development Manager, **AAE Power**

Daniel Garcia Cela, Commercial Director - America, **BTD Proyectos 12**

Moderator: Jesus Varona, Head of Export Finance, **Bankia**

El potencial oculto de las medianas empresas

Se ha visto en el mercado un incremento de exportaciones por parte de medianas empresas. Tras una disminución de las exportaciones en toda Europa en general, y en España en particular, ¿podría la financiación con cobertura de ECA ayudar a estas empresas? ¿Qué se puede hacer para ayudarles y ayudar al crecimiento económico?

Javier del Rio, CEO, **CFI Spain**

Alberto Baena del Pino, Business Development Manager, **AAE Power**

Daniel Garcia Cela, BTD Proyectos 12, Commercial Director, **America**

Moderator: Jesus Varona, Head of Export Finance, **Bankia**

Spotlight on: Infrastructure & Construction

Spain has a wealth of very strong EPC contractors, delivering complex construction projects. What are the latest trends in this sector? Has multi-sourcing of ECAs allowed for greater development in the construction sector? And with MLT transactions often contradicting the local cost terms of the OECD Arrangement, how can we effectively structure deals?

Eduardo Oliveira, CEO, **HOMT**

Justo Garcia, Director of Structured Finance, **HOMT**

Presente y futuro de construcción e infraestructura

España ha estado envuelta en grandes proyectos en todo el mundo en los últimos años. ¿Cuáles son las últimas tendencias en este sector? ¿ha conseguido la cooperación de diferentes ECAs y aseguradoras un incremento en el desarrollo de este sector? ¿Es posible estructurar operaciones de crédito a medio y largo plazo cumpliendo con las restricciones de la OECD?

Eduardo Oliveira, CEO, **HOMT**

Justo Garcia, Director of Structured Finance, **HOMT**

13:15	<p>Deal or No Deal?</p> <p>We wrap up the day with this interactive session that has become a tradition in TXF's export finance events. Our panel of experts will be presented with a series of hypothetical deals. They will then decide:</p> <ol style="list-style-type: none">1. If they would do the deal2. How they would price the deal <p>The audience will then be able to vote on whether they agree with the panellists' decisions.</p> <p>Sandra Nolasco, <i>Managing Partner, Twinco Capital</i> Guillermo Hombravella, <i>Global Head of Structuring & Product Development, Banco Santander</i></p> <hr/> <p>¿Hay o no hay trato?</p> <p>Finalizaremos el día con una sesión interactiva que ya es tradición en los eventos de TXF. Se le presentaran a un grupo de expertos una serie de operaciones hipotéticas. Ellos decidirán:</p> <ul style="list-style-type: none">• Si harían la operación o no• Que margen aplicarían a la operación <p>La audiencia puede entonces votar si haría la operación, y a qué precio.</p> <p>Sandra Nolasco, <i>Managing Partner, Twinco Capital</i> Guillermo Hombravella, <i>Global Head of Structuring & Product Development, Banco Santander</i></p>
14:00	Networking Lunch