

TXF

SPAIN

EXPORT FINANCE



2019

CONDUCTED IN SPANISH

—
Madrid

2 October 2019

THANK YOU TO OUR SPONSORS

HOST SPONSOR:

GARRIGUES

PARTNERS:



CORPORATE SPONSORS:



SUPPORTERS:



IN ASSOCIATION WITH:



YOUR GUIDE TO SPANISH EXPORT FINANCE

Back for its 5th edition, TXF Spain is the meeting point for senior professionals within Spanish Export Finance.

This year there will be renewed focus on specific regions, countries, sectors and tools which could bolster your business and your relationships with exporters and financiers across the industry. You are guaranteed to leave with more knowledge, more connections and plenty of new opportunities on the horizon.

If you enjoy lively debate, networking over good food and coffee and getting your questions answered by senior voices in the market - TXF Spain is the place to be.

WHY ATTEND



Conducted in Spanish

Conduct business in the right language and lose nothing in translation



Multiple breakouts

More sessions mean more choice and plenty of specific topics to explore



CESCE and the banks

Hear directly from the people financing deals, what are they looking for, how could their coverage be improved?



Global prospects

Local language but with a global look at the industry and markets ripe for Spanish investment



Vocal local exporters

Hear from the borrowers looking for financing - how are their needs changing?



Space to network

Catch up after a long summer with your colleagues and friends. We've left plenty of time to chat with coffee (and maybe even some wine)



23

Speakers



85+

Companies



150+

Guests

● Banks	35%
● Corporates	30%
● ECAs	11.25%
● Insurers	11.25%
● Legal	7.50%
● Other	3.75%
● DFI/IMF	1.25%



TOP SPEAKERS



Xiana Méndez
State Secretary for Trade
**MINISTRY OF INDUSTRY,
COMMERCE AND TOURISM,
SPAIN**



Marta Valero
Deputy General Director -
Internationalization Financing
Promotion
**MINISTRY OF INDUSTRY,
COMMERCE AND TOURISM, SPAIN**



Beatriz Reguero
Directora Cuenta del
Estado
**CESCE CREDIT
INSURANCE**



Paula de las Casas,
Deputy Director SMEs
State Account Business
Division
CESCE



Eduardo Oliveira
CEO, Finance and
Administration
HOMT ESPAÑA S.A.



Mauricio Toledano
CEO
Eurofinsa



Juan Carlos Ruiz
Director of Development
POWERDIS



Salim Falaja Valdayo
Strategy and Corporate
Development Director
FOCE CONSULTORA



Miguel Lopez de Foronda
Chief Financial Officer
GRUPO ALDESA



Ramón Planello
Financial Director of Sacyr
Construction
SACYR



Raffaele Cordiner
Investment Officer, Corporate Lending
- Africa, Asia and Latin America
EUROPEAN INVESTMENT BANK



Antonio Bonet
President
**CLUB DE
EXPORTADORES E
INVERSORES**



Angela Perez
Head of Structured Finance
ELECNOR



Carina Valeria Allendes Siliano
Executive Director - Head of
**STF Spain
BBVA**



José Antonio Díaz-Obregon
Treasury Manager
REVENGA INGENIEROS



Dirk Budach
Head of Corporate Financing
(CFF) South, West Europe,
North Africa
SIEMENS



Eduardo Mas
Director - Structured
Trade & Export Finance
DEUTSCHE BANK



Justo García Gil
Director - Structured
Finance
HOMT ESPAÑA



Santiago Herrero
Head of Political Risk,
Credit & Bond - Iberia
AXA XL



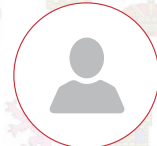
Rafael Moreno
Director, Export & Agency
Finance
Commerzbank



**José Ignacio Aparicio
Crespo**
Chief Financial Officer
GRAN SOLAR



Marta Pardo de Santayana
Chief Executive Officer
**INCATEMA CONSULTING
S.L.**



Sophie Twiston-Davies
Credit, Political &
Security Risks
MARSH JLT SPECIALTY



Álvaro Payán
General Manager
ATA RENEWABLES



George Bellord
Director
BPL GLOBAL



Ivan Perea
Director - Structured Export
Finance
STANDARD CHARTER



Juan Carlos Ruiz
Director of Development
POWERDIS



Xavier Pages
Chief Financial officer
COMEXI GROUP



Iñigo Elosegui Figuerola
Chief Commercial Officer
**INCATEMA CONSULTING &
ENGINEERING**



Marta Soriano
International Director
**LEVANTINA INGENIERÍA
Y CONSTRUCCIÓN**



Inmaculada Infante
CFO
GRUPO CUÑADO

AGENDA

CONDUCTED IN SPANISH

8:00	Café y Registro		
9:00	El lugar de España en el orden mundial de exportación <i>Xiana Méndez, State Secretary for Trade, MINISTRY OF INDUSTRY, COMMERCE AND TOURISM, SPAIN</i>		
9:30	Bienvenida y actualización del mercado Daremos la bienvenida a la quinta edición de TXF España proporcionando una breve presentación sobre el estado del mercado, incluyendo datos y cifras claves, actualización de desarrollos regionales, y nuevas tendencias preparadas exclusivamente con TXF Data, recopiladas de tagmydeals. <i>Alfonso Olivas, Head of Data, TXF, tagmydeals</i>		
9:45	Apoyando el mercado de Export Finance español Con los altos niveles de liquidez y competencia, unido a un mercado de precios bajos, ¿cómo supera el mercado de exportación español estos retos en el ambiente actual? ¿De qué manera van evolucionado las estructuras de negocio? <ul style="list-style-type: none"> • ¿Cuál ha sido el impacto del aumento del coste de la financiación en dólares para los bancos a la hora de financiar contratos para exportadores españoles? • ¿Es suficiente la disponibilidad de productos de ECAs para lo que demanda el mercado? • El 2018 fue un buen año para los sectores de petróleo y gas, pero ¿seguirá esta tendencia para el 2019? ¿Qué otros sectores presentan oportunidades? • Exportadores españoles: ¿cómo son de competitivos a nivel mundial? ¿Como se puede mejorar la promoción de la industria y tecnología española? Panellists: <i>Angela Perez, Head of Structured Finance, Elecnor</i> <i>Marta Valero, Deputy General Director – Internationalization Financing Promotion, Ministry of Industry, Commerce and Tourism, Spain</i> <i>Antonio Bonet, President, Club de Exportadores e Inversores</i> Moderator: <i>Ivan Perea, Director - Structured Export Finance, Standard Charter</i>		
10:30	Encuesta a la audiencia		
10:45	Descanso		
	SALA PLENARIA	MESA REDONDAS: ENFOQUE REGIONAL	MESAS REDONDAS: ENFOQUE INDUSTRIA Y SECTORIAL
11:30	¿Amigos o enemigos?: CESCE y competencia de otras ECAs Esta sesión presenta una descripción general de la cobertura de ECAs dentro del mercado de Export Finance español, en el que abordaremos: <ul style="list-style-type: none"> • ¿Están recibiendo los exportadores españoles el suficiente apoyo de CESCE un año después su reestructuración? ¿Qué otras herramientas podrían ayudar los exportadores? • Con un mayor número de ECAs operando fuera de la OCDE¿ Cómo han implementado CESCE y otras ECAs nuevas estrategias para combatir la feroz competencia del mercado? • ¿Qué métodos de financiación alternativos están apareciendo? ¿Qué rol juegan las instituciones locales? • ¿Cómo está trabajando CESCE con otras ECAs para maximizar el apetito del riesgo y la flexibilidad para sus clientes? Panellists: <i>Beatriz Reguero, Directora Cuenta del Estado, CESCE Credit Insurance</i> <i>Raffaele Cordiner, Investment Officer, Corporate Lending - Africa, Asia and Latin America, European Investment Bank (EIB)</i> Moderator: <i>Guillermo Hombrevella, Managing Director Global Head of Structuring & Product Development, Santander</i>	Panorama regional: Latinoamérica El 2018 y el 2019 han estado marcados por la celebración de elecciones en las economías más grandes de la región. Con tantos cambios esta sesión busca debatir las últimas tendencias, con un énfasis en el sector público. <ul style="list-style-type: none"> • ¿Como puede convertirse LatAm en la fuente de negocio que debería ser? • ¿Cuál es la cartera de proyectos para los países andinos? ¿Cabría esperar otro megadeal similar al de PetroPerú para el 2019? • ¿Ha influido el cambio del panorama político en Brasil y México en la creación de nuevos negocios relacionados con la financiación? • ¿Brindaran las elecciones argentinas una nueva esperanza para los inversores? • ¿Continuara la incertidumbre en la región para el 2019 y años sucesivos? Discussion Leaders: <i>Eduardo Mas, Director - Structured Trade & Export Finance, Deutsche Bank</i> <i>Mauricio Toledano, CEO, Eurofinsa</i>	Visión sectorial: El sector de energía se adapta al futuro Con la generación convencional desapareciendo progresivamente, y el gas natural demasiado caro en España sumado al empuje de las fuentes sostenibles, <ul style="list-style-type: none"> • ¿Cómo va evolucionado el sector de energía? • ¿Cuáles son las oportunidades disponibles para proyectos internacionales dentro de los sectores de energía solar y eólica? • ¿Qué pasos se están tomando para asegurar que los proyectos sean sostenibles ambiental y económicamente? • ¿Han cambiado los exportadores el enfoque del negocio, pasando de vender equipos al desarrollo de proyectos y de venta de propiedad intelectual? Juan Carlos Ruiz, Director of Development, Powertis Angel Cabello, Director of Business Development, Ata Renewables

<p>12:15</p>	<p>2019: El año de las PYMEs?</p> <p>Con las PYMEs ganando más atención en los bancos y en las ECAs:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ¿Cuáles son las mayores dificultades a las que se enfrenta una Pyme cuando inicia su internacionalización o incluso cuando ya está internacionalizada? - Qué oportunidades les brindan actualmente los bancos en sus contratos internacionales? ¿Qué peticiones podrían hacerse en estos momentos a las entidades financieras? - En relación a las ECAs en qué medida reciben un apoyo suficiente? <p>¿Cuáles son los aspectos que se podrían mejorar? ¿Hay algo que podrían hacer en relación a las Pymes y no se está haciendo?</p> <p><i>Moderator: Dirk Budach, Head of Corporate Financing (CFF) South, West Europe, North Africa, Siemens</i></p> <p><i>Paula de las Casas, Deputy Director SMEs State Account Business Division, CESCE</i></p> <p><i>José Antonio Díaz-Obregon, Treasury Manager, Revenga Ingenieros</i></p> <p><i>Xavier Pages, Chief Financial officer, Comexi Group</i></p>	<p>Panorama Regional: África Sub-Sahariana</p> <p>La región contiene inmensas oportunidades con grandes recompensas, pero los diferentes desafíos y el riesgo político suelen ser importantes. Los inversores quieren experimentar con nuevos métodos y estructuras, pero afrontan un gran reto con la movilización de fuentes de financiación y están condicionados por esquemas regulatorios y plazos de negociación más estrictos. Esta sesión considera:</p> <ul style="list-style-type: none"> • La cartera de proyectos para el 2019 y el más allá. • ¿Están siendo más flexibles e innovadoras las empresas españolas para ser más competitivas que las Chinas? ¿Cómo y dónde pueden sacar ventaja? • ¿De qué manera están trabajando los inversores con los bancos de desarrollo y las agencias multilaterales? ¿Qué lecciones podemos aprender del uso de financiación combinado para mitigar el riesgo soberano? <p><i>Discussion Leaders: Eduardo Oliveira, CEO - Finance and Administration, Homt España</i></p> <p><i>Rafael Moreno, Director, Export & Agency Finance, Commerzbank</i></p>	<p>Panorama Regional: Nor-África y el Medio-Oriente</p> <p>En el 2018, la región de MENA sobrepasó el resto de regiones con relación al volumen de operaciones cerradas, particularmente para los sectores de transporte, infraestructura, petróleo y gas. Esta sesión tiene como objetivo proporcionar una actualización sobre esta región considerando:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿Continuarán las compañías públicas la diversificación de financiación, especialmente con relación a la cobertura de ECAs? • ¿Será igual de frecuente el uso de garantías soberanas? ¿Qué otras herramientas financieras se están utilizando y cuáles son las lecciones podemos extraer de las operaciones de este año? • ¿Cómo ha impactado al flujo de inversión la crisis diplomática de Qatar con los países de la CCEAG y las sanciones entre los Estados Unidos e Irán? ¿Cómo están logrando mitigar las empresas los riesgos geopolíticos? • ¿Cabe esperar ver más inversiones y diversificación tanto en el sector del petróleo y gas como en otras industrias no mencionadas? <p><i>Discussion Leader: Marta Soriano, International Director, Levantina Ingeniería y Construcción</i></p> <p><i>Salim Falaja Valdayo, Strategy and Corporate Development Director, Foce Consultora</i></p>
---------------------	---	--	---

13:00 Comida

<p>14:30</p>	<p>Riesgo de Transacciones y el mercado de private risk insurance: corredores vs aseguradores</p> <p>El mercado de exportación español continúa recurriendo a productos de seguros de riesgo privado. Esta sesión tiene como objetivo debatir:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿Como lidian los inversores españoles con cuestiones relacionadas con la participación soberana y sub soberana, particularmente in América Latina y África? • ¿De qué manera están gestionando exportadores y bancos el creciente número de desafíos regulatorios? ¿Cuáles son las soluciones que se están implementando para resolver estos retos? • ¿Pueden todavía los corredores ser competitivos? ¿Cómo evolucionará su papel en el futuro? • ¿Cómo es de importante es la colaboración entre el mercado de seguros de riesgo privado y las ECAs? ¿Dónde se está viendo el uso de seguros privados ayudando cerrar negocios? <p><i>Santiago Herrero, Head of Political Risk, Credit & Bond - Iberia, AXA XL</i></p> <p><i>Sophie Twiston-Davies, Credit, Political & Security Risks, Marsh JLT Specialty</i></p> <p><i>Moderator: George Bellord, Director, BPL Global</i></p>
---------------------	--

<p>15:15</p>	<p>Foro de Infraestructura</p> <p>Las empresas españolas de EPCM son reconocidas por su experiencia y excelencia al nivel mundial. Con el sector de infraestructura creciendo como un asset class en todo el mundo. La cartera de proyectos no para de crecer en todas sus ramas, desde infraestructura de saneamiento a infraestructura de transporte. Este panel reúne a las piezas clave del sector de infraestructura español para compartir sus perspectivas sobre las oportunidades de proyectos internacionales.</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿En qué mercados están las empresas EPCM españolas seguras en poder penetrar? • ¿Son imprescindibles las UTEs para ganar contratos? • ¿Qué hace falta mejorar del proceso de financiación para poder facilitar la clausura de contratos? • ¿Cómo son de importantes las APPs en ciertos mercados emergentes a día de hoy y cómo son de relevantes para algunos proyectos de infraestructura? <p><i>Moderator: Alfonso Olivas, Head of Data, TXF, tagmydeals</i></p> <p><i>Ramón Planello, Financial Director of Sacyr Construction, Sacyr</i></p> <p><i>Miguel Lopez de Foronda, Chief Financial Officer, Grupo Aldesa</i></p>
---------------------	--

<p>16:00</p>	<p>La opinión de la industria</p> <p>Los mercados de financiación de exportaciones españoles e internacionales están presenciando una polarización en las estructuras y el tamaño de volumen de tratos. El panel se organizará en dos equipos de dos miembros. Cada equipo estará compuesto por representantes del mercado español en el que compartirán experiencias buenas y malas de los últimos años. Los miembros de la audiencia podrán participar ya que serán asignados a uno de los dos equipos. La audiencia tendrá que votar si están de acuerdo con la experiencia expuesta por el equipo contrario. ¡El equipo ganador será el que obtenga el mayor número de votos del público!</p> <p><i>José Ignacio Aparicio Crespo, Chief Financial Officer, Gran Solar</i></p> <p><i>Marta Pardo de santayana, Chief Executive Officer, Incatema Consulting S.L.</i></p> <p><i>Inmaculada Infante, CFO, Grupo Cuñado</i></p> <p><i>Justo García Gi, Director Structured Finance, Homt España</i></p> <p><i>Moderator: Carina Valeria Allendes Sillano, Executive Director - Head of STF Spain, BBVA</i></p>
---------------------	---

16:45 Clausura

17:00 Recepción

BOOK TODAY AND JOIN US

STANDARD:

€1699

GET IN TOUCH WITH THE TEAM



Would you like to share your views as a speaker?
Contact Elsa today.

ELSA FUCILE

elsa.fucile@txfmedia.com



To maximise your exposure as a leader in Spanish
Export Finance, speak to Alex

ALEXANDRA SHATOVA

alexandra.shatova@txfmedia.com



Our logistics expert is Grace, please contact her with any
questions about the running of the event on the day.

GRACE JACKSON

grace.jackson@txfmedia.com



For media partnership & all other enquiries – contact:

ANDREW WOODHOUSE

andrew.woodhouse@txfmedia.com



+44(0)203 735 8100